



Cartilha do Cliente





Apresentação	3
A quem se destina	
Portal de Vendas	
Cadastros	4
Tipos de Pendências	4
Operadoras e Aparelhos	
Textos	
Usuários	6
Inserção de Usuários	6
Ferramentas	7
Documentos	7
Inserção	
Compartilhar	8
Chat	





Apresentação

Este documento tem como objetivo apresentar os processos padrões do sistema, conhecidos durante os treinamentos de Implantação.

Aqui você encontrará de forma detalhada todas as informações necessárias para auxiliá-lo em futuros cadastros após a implantação.

A quem se destina

Clientes Mega Construção.

Versão: 4.75

3





Portal de Vendas



Portal de Vendas

Cadastros

Tipos de Pendências

Nesta tela é possível definir as tipologias de pendências disponíveis para cadastro nas propostas.



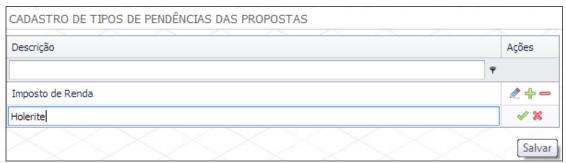
Cadastro de Tipos de Pendências das Propostas

Pode-se alterar, incluir ou excluir os tipos de pendências:



Cadastro de Tipos de Pendências das Propostas

Ao clicar em Inserir, informar o novo tipo de pendência e salvar:



Cadastro de Tipos de Pendências das Propostas

Versão: 4.75

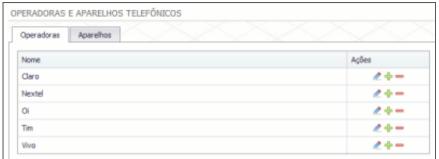
4





Operadoras e Aparelhos

Nesta tela é possível cadastrar as Operadoras e os Aparelhos Telefônicos dos usuários para personalização do layout dos e-mails enviados pelo Portal de Vendas.



Operadoras e Aparelhos Telefônicos



Aparelhos Telefônicos

Através das Ações, pode-se alterar, incluir ou excluir um cadastro.

Textos

Nesta tela é possível cadastrar textos longos ou observações dinâmicas, que poderão ser utilizados em relatórios.



Cadastro de Textos

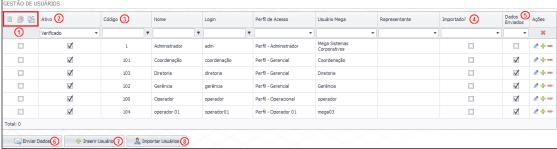




6

Usuários

Nesta tela é realizada a manutenção dos cadastros de usuários do Portal de Vendas



Gestão de Usuários

(1)

Selecionar usuários da página – Seleciona todos os usuários da página para envio de email com os dados de acesso;

Selecionar todos os usuários – Seleciona todos os usuários cadastrados para envio de email com os dados de acesso;

Inverter seleção – Inverte a seleção atual dos usuários que estão selecionados;

Ativo (2) – Indica se o usuário encontra-se ativo para login no sistema. Para inativar ou ativar um usuário, basta clicar este check-box;

Código (3) – Indica o número do usuário perante aos cadastros já efetuados;

Importado? (4) – Indica se o usuário foi cadastrado a partir do processo de importação de usuários. Caso tenha sido, descanse o mouse sobre a check-box para visualizar detalhes da importação;

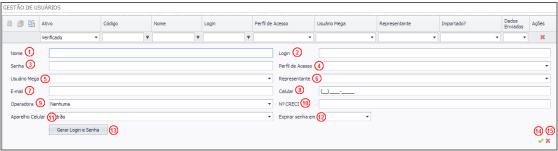
Dados Enviados (5) – Indica se os dados de acesso já foram enviados para o e-mail do usuário:

Enviar Dados (6) – Efetiva o envio dos dados de acesso ao Portal de Vendas para o e-mail informado no cadastro dos usuários selecionados;

Inserir usuários (7) – Inserção de um novo usuário ao Portal de Vendas;

Importar usuários (8) – Processo de importação de agentes representantes como usuários do Portal de Vendas, conforme tópico Importação de Usuários.

Inserção de Usuários



Gestão de Usuários

Nome (1) – Nome do usuário. Campo obrigatório;

Login (2) – Login de acesso ao sistema. Campo obrigatório;

Senha (3) – Senha de acesso ao sistema. Campo obrigatório;

Perfil de Acesso (4) – Perfil com as permissões de acesso que o usuário utiliza;

Usuário Mega (5) – Usuário de integração de dados do Portal de Vendas para o Mega, para nomear no Mega um responsável por uma operação sincronizada pela Web. Sem esta configuração, os dados da Web não serão replicados para o Mega. Campo obrigatório;





Representante (6) – Agente representante do usuário do Portal de Vendas, utilizado para preencher automaticamente o agente das comissões nas propostas inseridas por ele;

E-mail (7) - Endereço de e-mail do usuário;

Celular (8) – Número de telefone celular do usuário;

Operadora (9) – Operadora do celular do usuário;

Nº CRECI (10) - Registro do Corretor;

Aparelho Celular (11) – Modelo do aparelho celular do usuário, utilizado para definir os layouts de e-mail que o usuário receberá;

Expirar senha em (12) – Permite definir uma data de expiração da senha, após a data definida, o sistema automaticamente desativa o usuário;

Gerar Login e Senha (13) – Permite o preenchimento automático do login e senha, seguindo a regra de Representante+Nome do usuário, por exemplo:

- Nome do usuário: Corretor Mega
- Login Gerado: mega.corretor
- As senhas são geradas aleatoriamente;

Salvar (14) - Salva o cadastro efetuado;

Cancelar (15) – Cancela a inserção do cadastro.

Ferramentas

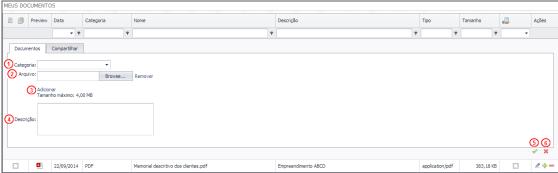
Documentos

Esta área possibilita que os usuários gerenciem seus documentos digitalizados e os compartilhem com outros usuários do Portal de Vendas, ou seja, o mesmo documento poderá ser utilizado para um ou mais logins do Portal.



Meus documentos

Inserção



Inserção/edição de documentos

Categoria (1) – Opção de selecionar a categoria do documento. Caso seja selecionada uma categoria de vídeo, será apresentado campo para vincular o link ou o arquivo salvo na estação;

Arquivo (2) – Seleção do arquivo para upload no Portal de Vendas;

Adicionar (3) – Caso haja mais de um documento a ser cadastrado com a mesma descrição e categoria, é possível incluir mais arquivos através desta opção;

Descrição (4) – Campo para adicionar a descrição do arquivo;



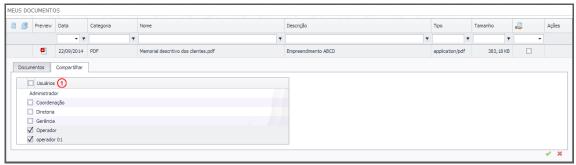


Salvar (5) – Salva o cadastro efetuado;

Cancelar (6) – Cancela a inserção do cadastro.

Compartilhar

Após a inserção do documento, será possível compartilhar o mesmo com os usuários do Portal.



Edição de documento

Usuários (1) – Seleção dos usuários que poderão utilizar o documento.

Após salvar o processo, os usuários selecionados já poderão utilizar o documento compartilhado, é possível excluir o mesmo ou inserir outros documentos.



Usuário operador visualizando o documento compartilhado

- Usuários de perfil administrativo podem selecionar todos os usuários do Portal de Vendas:
- Usuários de perfil de vendas podem selecionar apenas usuários da sua hierarquia (nível abaixo) de perfis;
- Para remover o compartilhamento, é necessário editar o documento e desmarcar os usuários que não deverão mais visualizá-lo.

Chat

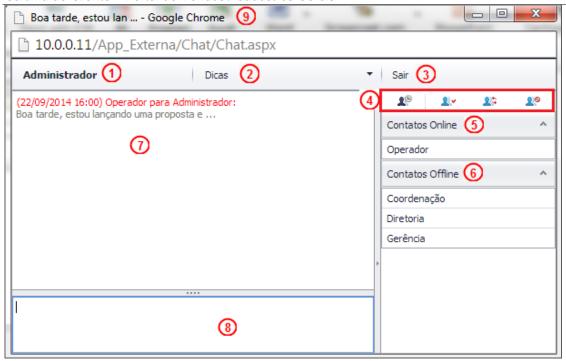
Esta área permite a interação dos usuários do Portal de Vendas em tempo real, respeitando as seguintes definições:

- Usuários com perfil de vendas poderão conversar apenas com com o primeiro nível de sua hierarquia ou a hierarquia completa de acordo com o perfil de acesso;
- Usuários com perfil de vendas poderão conversar com usuários administradores e usuários sem hierarquias:
- Usuários com perfil de administrador visualizaram todos os usuários do Portal de Vendas.

A sua reprodução ou uso não autorizada é proibida. Versão: 4.75







Chat

Nome (1) – Apresenta o nome do usuário logado no Chat;

Dicas (2) - Menu com dicas de utilização do Chat;

Sair (3) – Botão para efetuar logoff do Chat. O usuário deve, preferencialmente, efetuar logoff por este botão, ao invés de usar o "X" da janela para que seu usuário não fique "travado" no Portal de Vendas e se apresente aos demais usuários como "online";

Menu do Chat (4):

Histórico – Permite a visualização das mensagens anteriores às exibidas. Ao selecionar esta opção o ícone passa a ser exibido na cor verde;

La Selecionar todos – Seleciona todos os usuários online para envio de mensagens;

🎎 Inverter seleção – Inverte a seleção dos usuários online para envio de mensagens;

Pesmarcar todos – Desmarca todos os usuários online. Para envio de mensagens é necessário que ao menos um usuário esteja selecionado;

Contatos Online (5) – Exibe uma lista com todos os usuários conectados no Chat; Contatos Offline (6) – Exibe uma lista com os usuários que não estão conectados no Chat; Mensagens (7) – Listagem das mensagens enviadas e recebidas pelo usuário. Em azul são exibidas as mensagens enviadas pelo usuário, em vermelho as recebidas e em verde as mensagens em histórico;

Envio de Mensagens (8) – Caixa para digitar e enviar mensagens aos usuários selecionados. O envio é efetuado ao clicar na tecla *Enter*. É possível iniciar uma nova linha sem que a mensagem seja enviada utilizando as teclas *Shift + Enter*;

Título da janela de Chat (9) – A janela de Chat recebe como título a última mensagem recebida. Assim, é possível que o usuário visualize que uma mensagem foi recebida, mesmo que a janela de Chat esteja minimizada.

Elaborado pela área de Gestão do Conhecimento. Mega Construção - Setembro 2014. A sua reprodução ou uso não autorizada é proibida.